

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreiches und wachstumsorientiertes mittelständisches Unternehmen der sächsischen Bauindustrie. Das Unternehmen fertigt Fenster, Türen, Fassaden und Wintergärten aus Kunststoff und Aluminium.

Für das im **Großraum Leipzig** angesiedelte deutschlandweit aktive Unternehmen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **(Nachwuchs-)Verkaufsberater (m/w) für die Baubranche**

**mit Entwicklungsperspektive zur Führungskraft im Verkauf**

### **Ihr Aufgabengebiet**

- Beratung und Betreuung Ihrer Kunden (Bauunternehmen, Bauträger, Händler, öffentliche Hand) bei deren Bauvorhaben und Projekten
- Neukundengewinnung sowie Entwicklung der Bestandskunden
- Erarbeitung von Vorgaben für die Angebotskalkulation
- Technische und kaufmännische Vertragsverhandlungen
- Unterstützung unserer Bauleiter bei der Projektrealisierung
- Übergreifende Projektaufgaben im Bereich Vertrieb

### **Ihr Profil**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit technischem/kaufmännischem Hintergrund (z.B. Wirtschaftsingenieur oder eine vergleichbare Qualifikation)
- Erwünscht, aber nicht zwingend 1 – 3 Jahre Berufserfahrung im Außendienst – idealerweise in der Fensterbranche
- Fachliche Erfahrungen in der Baubranche oder vergleichbare durch das Studium erworbene Fachkenntnisse
- Erfahrungen in der Kalkulation von Produkten
- Sicherer Umgang mit PC-Anwendungen
- Eigeninitiative und Engagement
- Beratungskompetenz, hohe Kundenorientierung und Hands-on-Mentalität
- Kontaktfreudige und kommunikative Persönlichkeit

### **Unser Partner bietet**

- Innovative ausgereifte Markenprodukte (Aluplast, Schüco) und individuelle Lösungen
- Abwechslungsreicher, sicherer Arbeitsplatz mit viel persönlichem Freiraum
- Leistungsabhängige, ergebnisorientierte Entlohnung (Fixum und Provision)
- Dienstwagen auch zur persönlichen Nutzung
- Unterstützung durch ein großes Team kompetenter Kolleginnen und Kollegen

Sie wollen sich beruflich entwickeln und suchen nach persönlichen Perspektiven? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert Nachwuchskräfte und engagierte junge Verkäufer mit technischem Interesse intensiv und systematisch.

Sie fühlen sich angesprochen? Dann rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.