

Unser Auftraggeber gehört mit zwei Standorten in Süddeutschland zu den führenden Unternehmen der glasverarbeitenden Industrie in der Region. Das Unternehmen produziert Gläser für Fassaden und Fenster sowie Interieurlösungen und entwickelt als Vollsortimenter für alle relevanten Einsatzgebiete hochwertige Produkte und Problemlösungen.

Für den Standort **Eschelbronn** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Verkäufer im Außendienst (m/w)

Ihre Aufgaben

- Kunden (u. a. Industrie, Metallbauer, Bauherren, Architekten, Planer) ganzheitlich betreuen
- Neue Kunden gewinnen
- Angebote erstellen
- Aufträge ziel- und ergebnisorientiert bearbeiten
- Verkauf durch eigene Ideen fördern und weiterentwickeln

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Vertriebserfahrung – idealerweise in einer vergleichbaren Position innerhalb der glasverarbeitenden Branche
- Technisches Verständnis
- Unternehmerisches Denken
- Eigenverantwortung
- Freude am Umgang mit Kunden
- Sicheres, überzeugendes Auftreten
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Reisebereitschaft

Sie suchen nach einer entwicklungsfähigen Position, die Ihnen Perspektiven für Ihre berufliche Entwicklung bietet? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert auch Nachwuchskräfte intensiv.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung an kontakt@pernet-gmbh.com, möglichst im PDF-Format, mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen.

PerNet Personalberatung GmbH
Norbert Wimmelmeier
Wolfsbusch 9
53773 Hennef

Tel.: 0 22 48 . 9 09 83 37
mobil: 01 72 . 6 00 71 82
Fax: 0 22 43 . 91 60 62
kontakt@pernet-gmbh.com
www.pernet-gmbh.com