



Im Kundenauftrag suchen wir einen

Key Account Manager (m/w) Gesensschmiedeprodukte

Unser Auftraggeber ist eine traditionsreiche Gesensschmiede im Raum Südwestfalen. Das Unternehmen ist eingebettet in eine erfolgreiche deutsche Unternehmensgruppe innerhalb der Stahlindustrie und besticht durch langjährig gewachsene Kundenbeziehungen zu führenden Unternehmen aus der Automobil- und Nutzfahrzeugindustrie, sowie dem Maschinen- und Anlagenbau. Wirtschaftlich wächst das Unternehmen und besticht durch eine sehr positive Geschäftsentwicklung.

Ihre Aufgaben:

- Intensive Betreuung nationaler und internationaler Industrieunternehmen
- Akquisition von Neukunden zur Realisierung der Wachstumsziele
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Mitverantwortung für die Sicherstellung der Umsatz- bzw. Deckungsbeitragsziele
- Laufende Beobachtung des Marktes, des jeweiligen Kundenumfeldes und der Wettbewerbssituation
- Strategische Ausrichtung aller Vertriebsaktivitäten im zugeordneten KAM-Bereich
- Erstellung von Forecasts und Wirtschaftlichkeitsberechnungen
- Kommunikation mit internen Bereichen wie Produktion, Qualitätsstelle sowie dem Verkaufsinnendienst

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches bzw. kaufmännisches Studium; alternativ eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und entsprechende Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einem vergleichbaren Aufgaben- und Verantwortungsbereich bei einem Unternehmen der stahlverarbeitenden Industrie; vorzugsweise bei einem Hersteller von Gesensschmiedeprodukten
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Wort und Schrift, Überzeugungskraft und ein professionelles, kundenorientiertes Auftreten
- Exzellente analytische Fähigkeiten sowie ein aufgeprägtes strategisches Denken
- Prioritätenorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Internationale Reisebereitschaft

Diskretion und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns eine Selbstverständlichkeit.

Jenner Personalberatung

Im Alten Garten 6
56587 Straßenhaus

fon: +49 (0) 26 34 - 9 99 26 65

info@jenner-personalberatung.de
www.jenner-personalberatung.de